


Mechanizm podzielonej płatności (tzw. *split payment*) i potencjalne zagrożenia


kochański zięba
& partners BusinessLawFirm

Już od 1 lipca 2018 r. obowiązywać mają przepisy pozwalające na rozliczenia pomiędzy przedsiębiorcami z wykorzystaniem tzw. mechanizmu *split payment*.

Rozwiązanie polega na podziale płatności za towar lub usługę na kwotę netto, przelewaną na rachunek rozliczeniowy sprzedawcy oraz na kwotę VAT, wpłacaną na oddzielny rachunek VAT. *Split payment* będzie mieć zastosowanie tylko w rozliczeniach pomiędzy przedsiębiorcami (B2B). Celem wdrożenia takiego rozwiązania jest dalsze uszczelnienie systemu VAT przed potencjalnymi nadużyciami podatkowymi i zmniejszania luki VAT.

 **Podstawowym założeniem leżącym u podstaw *split payment* jest możliwość dobrowolnego wyboru takiego rozliczenia przez nabywcę towarów lub usług.**

W praktyce oznaczać to będzie niepewność firm co do tego, czy zapłata za fakturę nastąpi w pełnej kwocie brutto, czy też być może część płatności odpowiadająca VAT zostanie „zamrożona” na specjalnym rachunku VAT, do którego przedsiębiorca będzie mieć ograniczony dostęp. Obecnie Ministerstwo Finansów dąży do wprowadzenia obowiązkowego mechanizmu *split payment* w stosunku do branż objętych mechanizmem odwrotnego obciążenia oraz odpowiedzialnością solidarną. Do tego wymagana jest jednak zgoda Komisji Europejskiej.

 **Trudno dziś oszacować, jaka ilość rozliczeń będzie realizowana z wykorzystaniem *split payment*.**

Ze względu jednak na konstrukcję nowych przepisów wydaje się, że rozwiązanie może cieszyć się szczególną popularnością przy płatnościach za tzw. towary wrażliwe, takie jak jednostki pamięci oraz paliwa. To dla płatności z użyciem *split payment* za takie towary ustawodawca przewidział wyłączenie solidarnej odpowiedzialności nabywcy za zaległości podatkowe sprzedawcy. Zgodnie z wyjaśnieniami Ministerstwa Finansów konstrukcja nowych przepisów powoduje, że nie będą one miały zastosowania tam, gdzie obowiązuje zasada rozliczenia podatku należnego przez nabywcę w ramach mechanizmu odwrotnego obciążenia. W takim wypadku w rozliczeniach pomiędzy stronami nie jest naliczany podatek VAT, a zatem nie ma możliwości dokonywania

na tym etapie rozliczeń płatności z użyciem mechanizmu podzielonej płatności. W pozostałym zakresie decyzja o zastosowaniu *split payment* będzie natomiast najpewniej stanowić obszar do negocjacji pomiędzy partnerami biznesowymi, niemniej w ostatecznym rozrachunku sprzedawca zawsze będzie zdany na wybór nabywcy.

 **Ministerstwo Finansów wciąż podkreśla zalety nowego rozwiązania**

Dla niektórych branż wprowadzenie mechanizmu podzielonej płatności ma wręcz poprawić płynność finansową dzięki możliwości skorzystania ze zwrotu podatku w skróconym terminie 25 dni, a dodatkowo efektem wprowadzenia *split payment* ma być odblokowanie płatności VAT przez firmy, które dotychczas miały interes finansowy w ich opóźnieniu. W praktyce jednak *split payment* może okazać się być dużym ciosem dla uczciwych przedsiębiorców, szczególnie dla małych firm. Najpoważniejszym zagrożeniem wynikającym ze *split payment* jest ryzyko utraty płynności finansowej. Przelew VAT na rachunek VAT według dobrowolnego uznania nabywcy pozbawi przedsiębiorcę szybkiego dostępu do środków finansowych, którymi dziś może swobodnie rozporządzać (aż do rozliczenia VAT). Dopiero na wniosek podatnika naczelnik urzędu skarbowego będzie wydawać, w drodze postanowienia, zgodę na udostępnienie środków zgromadzonych na rachunku VAT – mając na wydanie takiego postanowienia aż 60 dni.

Przedsiębiorcom pozostał już niecały tydzień na przygotowanie się do nowych rozwiązań, w tym na dostosowanie do nich systemów rozliczeniowych i księgowych.

Przygotuj swoją firmę na zbliżające się zmiany!



Agata Dziwisz

Adwokat, Starszy Prawnik
Praktyka Prawa Podatkowego

 +48 668 886 370

 a.dziwisz@kochanskizieba.pl