

Korzyści z ponadregionalnej praktyki firmy prawniczej dla klientów działających na skalę ogólnopolską

Przedsiewzięcia działające na skalę ogólnopolską, takie jak sieci handlowe, oddziały firm producenckich lub importerów, czy banki, decydując się na wynajęcie zewnętrznej obsługi prawnej, preferują firmy prawnicze, które są w stanie świadczyć usługi ponadregionalnie.

O zlecenia klientów działających na szeroką skalę walczą kancelarie, posiadające w swych szeregach doświadczonych prawników wyspecjalizowanych w wąskich dziedzinach prawa. Dzięki takim umiejętnościom zespoły prawników mogą świadczyć usługi w pełnym zakresie. Nagrodą w przypadku sukcesu, jest aprobata i uznanie przedsiębiorstw o zasięgu ogólnopolskim. Ma to decydujące znaczenie w procesie budowania mocnych, ugruntowanych opinii klientów, które gwarantują wysokie miejsca w rankingach firm prawniczych.

Przyczyny sukcesu

Te firmy, które budując i rozwijając przez lata pozycje na rynku kancelarii prawniczych, zaproponowały klientom usługi w pełnym zakresie i świadczyły je na stałym, wysokim poziomie, stanowią aktualnie grupę wiodących, nowoczesnie zaprojektowanych i najlepiej zorganizowanych przedsiębiorstw prawniczych w Polsce. Wpływ na ich sukces miały także takie czynniki jak rozwijanie umiejętności prawników i oferowanie tych wszystkich wartości dodanych, które cenią sobie klienci prowadzący działalność zakrojoną na szeroką skalę. Ponadto najlepsze polskie kancelarie były w stanie zbudować sieć biur w innych niż warszawski

regionach kraju. Część firm prawniczych rozbudowując skład osobowy i praktykę firmy, uzyskała doświadczenia w liczących się specjalizacjach i w wielu dziedzinach prawa. Dodatkowo ich atutem jest fakt, że dbały o rozwój potencjału językowego oraz stosowały nowoczesne techniki pracy i technologie pozwalające na stałe komunikowanie się prawników między sobą i z klientami. Takie kancelarie wykazują rozumienie potrzeb klientów nie tylko w kontekście specyfiki branż lub problemów prawnych, ale także, ze względu na rozumienie wymogów współczesnego businessu. Mogą one liczyć na uznanie i nowe zlecenia.

Niższe koszty

Obecnie, w czasach oszczędności, uczestnicy obrotu gospodarczego zmuszeni są do skrupulatnych analiz efektów i kosztów usług, które dostępne są na coraz bardziej konkurencyjnym polskim rynku. Dzisiaj jest już jasne, że obok profesjonalizmu i wielości wartości dodanych, klienci wymagają od kancelarii także łatwości w dostępności do prawników prowadzących ich sprawy. Ponadto chcą mieć szybki dostęp do własnych materiałów profesjonalnych tworzonych i archiwizowanych w kancelariach. Wymagają również, aby prawnik rozumiał specyfikę regionalną. Zgromadzenie tych wszystkich cech pod szyldem jednej firmy prawniczej przyniesie także w końcowym rachunku oszczędności. Takie możliwości dla swoich klientów, polskie firmy prawnicze oferują aktualnie coraz częściej i organizują swoje biura w innych regionach kraju, poza do-

Prawniczy biura regionalnych oferują z reguły lepszą znajomość rynków lokalnych. Ponadto często zdarza się, że mają oni więcej czasu na doszkalamie się i podnoszenie jakości swoich usług.



Piotr Kochański
Advokat, Partner Zarządca
Kancelaria Zięba Rapaja
& Partnerzy sp. z o.o.

tychczasowym, tradycyjnym centrum polskiego businessu, a więc poza Warszawą.

Bezpośredni dostęp

Klienci działający na skalę ogólnopolską, udzielając zlecenia firmie prawniczej działającej ponadregionalnie, otrzymują usługi na wysokim poziomie, kontrolowanym przez Centrum. Mają oni zapewniowany łatwiejszy, bezpośredni dostęp do prawników kancelarii w różnych polskich miastach, bez konieczności odbywania podróży i spotkań z prawnikami w Warszawie. Prawniczy biura regionalnych, oferują z reguły lepszą znajomość rynków lokalnych. Ponadto często zdarza się, że mają oni więcej czasu na doszkalamie się i podnoszenie jakości swoich usług. Wynika to z faktu, że czynności zawodowe prawników spoza Warszawy są mniej intensywne. W efekcie prawnicy w centrach poza stolicą oferują zaskakująco wysokie umiejętności profesjonalne. Pracując w zespołach działających w ramach jednej, ponadregionalnej firmy prawniczej, często kiero-

wani są oni przez uznane autorytety prawnicze, które prowadzą działalność w Warszawie, Krakowie, lub w innym większym mieście polskim. Możliwość konsultowania się z autorytetami zawodowymi z centrów, dla prawników z regionalnych biur firm prawniczych, podnosi kreatywność, dynamikę, a tym samym jakość usług firmy dla klienta.

Klienci działający na skalę ogólnopolską, zlecający swoje sprawy ponadregionalnym firmom prawniczym, otrzymują w zamian usługi prawne o wyższej sumie łącznych wartości.

**kochański, zięba
rapaja i partnerzy**